

IBERDROLA ricerca Partners commerciali per potenziare la propria rete di vendita nel mercato consumer e small business.

Le società candidate devono avere una solida competenza nella vendita di prodotti e servizi.
Per entrare a far parte della nostra squadra è necessario:

- ▶ capacità di raggiungimento degli obiettivi;
- ▶ una forte ambizione di crescita;
- ▶ orientamento alla qualità della vendita.

CERCHIAMO TITOLARI DI AGENZIA:

- ▶ dalla mentalità imprenditoriale e spirito di iniziativa;
- ▶ con vocazione alla vendita e predisposizione al servizio;
- ▶ con capacità di operare in autonomia;
- ▶ dalla mentalità imprenditoriale e spirito di iniziativa;

Desideriamo costruire una relazione di lungo periodo, improntata sulla fiducia, pertanto offriamo:

- ▶ piani di incentivazione economica volti a premiare l'impegno nel proporre i nostri servizi;
- ▶ piani di formazione volti a sostenere l'avvio della partnership e lo sviluppo congiunto del business;
- ▶ con capacità di operare in autonomia;
- ▶ servizi di assistenza dedicati.

Se vuoi diventare Partner di IBERDROLA, invia i seguenti dati a partner@iberdrola.it

- ▶ Ragione sociale
- ▶ Forma giuridica
- ▶ Area geografica
- ▶ Numero agenti
- ▶ Nome
- ▶ Cognome
- ▶ Telefono
- ▶ Email